

“ Et puis ”



Gérance de Libre Service

Parce que gérer un centre de profit dans un camping requiert une bonne connaissance de « l'environnement HPA » afin de bien s'y intégrer.

Nous connaissons bien les évolutions de l'HPA qui, chaque jour, vous oblige à davantage de performance.

Nous pensons qu'il est souvent souhaitable de se concentrer sur son cœur de métier et de mettre en place **des partenariats performants et pérennes** sur les métiers complémentaires.



Des partenariats de distribution avec les plus grandes enseignes

- Etudes, produits, logistique, aménagements, nos partenaires s'engagent dans la réussite de l'opération

Un engagement en faveur de l'environnement

- Utilisation de fournitures jetables bio
- Utilisation de produits d'entretien bio
- Tri de nos déchets (en fonction des possibilités de chaque site)

Une entreprise responsable

- Respect méticuleux du code du travail
- Une politique salariale volontariste
- La recherche permanente de partenariat « gagnant/gagnant », avec nos clients, mais aussi avec nos salariés, nos fournisseurs et tous les acteurs de notre environnement

Un ancrage résolument local

« Un projet de développement centré sur le Sud Est »

Nous pensons que **la proximité** est un élément essentiel du « **Pacte Qualité** » que nous passons avec nos partenaires.

- Connaître le territoire, limiter le transport
- Privilégier un recrutement local, être réactif
- Favoriser une relation directe & fidéliser



Création graphique: agence Tintabule - imprimé sur papier recyclé.

C'est pour répondre à ce besoin que nous vous proposons aujourd'hui de prendre en **gérance le libre service de votre camping**. Différents types de contrat sont possibles, en fonction de la durée et des investissements en travaux et matériels que nous réalisons.

“ Renseignez-vous en toute confidentialité. ”

“ Notre objectif ”

Vous faire profiter de notre expertise dans la gestion et l'exploitation des campings pour vous garantir **tranquillité & sécurité**

Vous souhaitez :

- ➔ Tirer un bon niveau de revenu de votre point de vente
- ➔ Etre sécurisé sur les aspects juridiques et financiers
- ➔ Vous dégager totalement de l'exploitation
- ➔ Garantir la satisfaction de vos clients

Pourquoi Plein Air & Développement est-il le mieux placé pour gérer votre libre service ?

1. Maîtrise des problématiques et des enjeux du secteur

- En tant que 1^{er} cabinet conseil spécialisé dans l'HPA, nous intervenons tout au long de l'année auprès des gestionnaires et des acteurs du camping

2. Un partenaire fiable et capable d'investir

- Notre entreprise, par son CA et ses résultats, représente pour vous un choix sûr
- Aucun risque d'impayés, trésorerie capable d'amortir caution et début de saison...

3. L'expérience de la saisonnalité

- Recruter, former, mettre en place et suivre des saisonniers
- Etre prêt le jour de l'ouverture du camping
- Monter en pression
- Accompagner la baisse d'activité tout en maintenant un point de vente accueillant

4. Un interlocuteur professionnel parlant le même langage : la Qualité

Anciens gestionnaires d'un important camping-club dans le Var, nous considérons la qualité comme notre cœur de métier.

- Accueil des clients
- Sécurité alimentaire & propreté
- Assortiment et choix des produits
- Agencement & entretien du magasin

“ Nous nous situons dans la continuité de la qualité de votre établissement, afin que le libre service soit un « plus » pour vos clients et donc pour le camping. ”

